telub - nytt

Personaltidning 2/76

Telub informerar

Företaget är en del av samhället — båda ständigt beroende av varandra. Företaget ställer krav på samhällelig service för att kunna arbeta. Samhället har ett starkt intresse av företagets utveckling ekonomiskt och personellt — skatteunderlag, arbetstillfällen.

Från Telubs sida har under de gångna åren mycket gjorts för att upprätthålla ett gott förhållande till det samhälle vi verkar i.

Ett nytt led i denna verksamhet var den informationsträff, som anordnats onsdagen den 7 april. Av de inbjudna gästerna representerade huvuddelen Växjö kommun, men också ett flertal representanter för län, landsting, skolor, post, regemente och lokal press deltog.

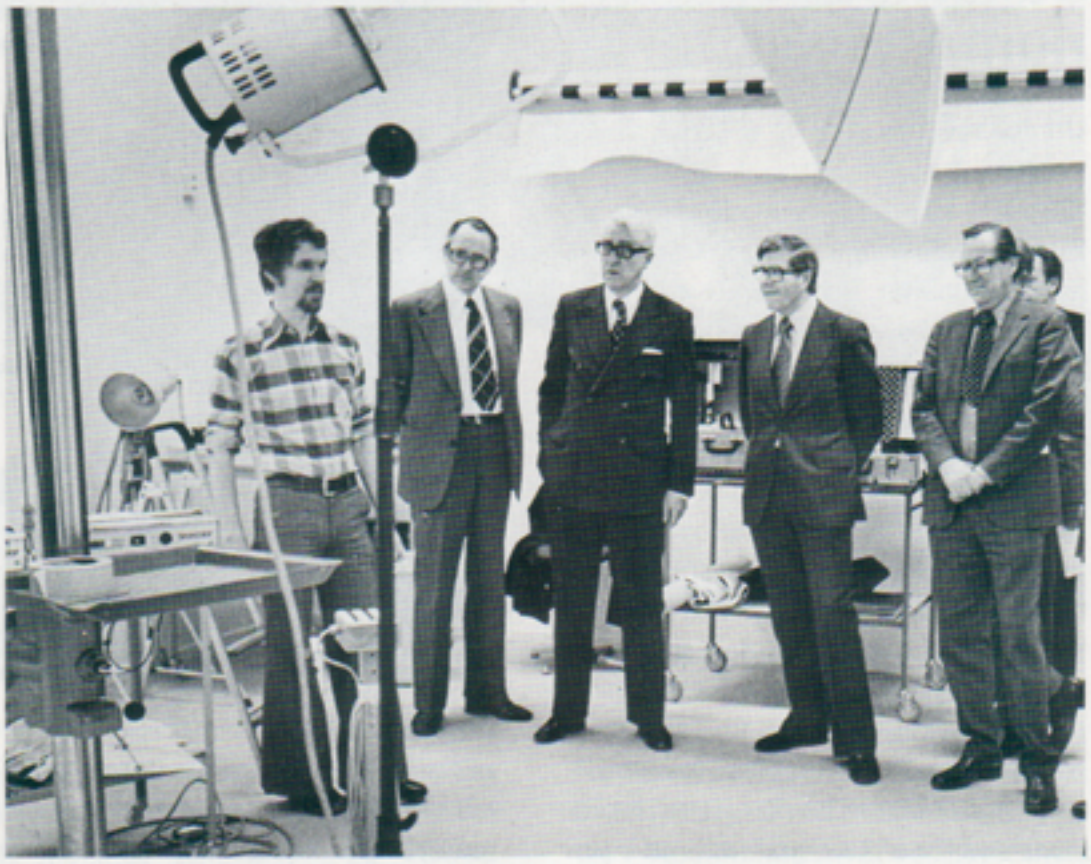
Sedan VD hälsat deltagarna väikomna företogs en rundvandring genom verkstäderna och till fotoavdelningen. Visningen koncentrerades till egna produkter, partnersarrangemang och legotillverkning.

Informationen fortsatte därefter med att VD redogjorde för företagets verksamhet i stort och den framtida utvecklingen. Personalsituationen och de olika avdelningarnas verksamhet presenterades också.

Informationsträffen avslutades med middag i personalmatsalen.

Informationen mottogs av besökarna mycket positivt och har säkert givit myndigheterna ett gott underlag för deras kontakter med företaget och för egen planeringsverksamhet.

Holger Engström informerar om handikapphjälpmedel. Fr.v. rektor Ivar Engblom, fritidschef Sven Löfqvist, chefredaktör Agne Staav och polismästare Bo Lind.



Om fotoavdelningens resurser berättar Sune Ekstrand för fr.v. stadsjurist Gert Karlsson, landstingsdirektör Sven-Åke Persson, kommunfullmäktiges ordf Ingvar Dominique och länspolischef Ove Hesselgren.

Telub med vid underhålls-kongress
Besök av Kungen

Telubs monter besöktes av kungen tillsammans med svenska underhållstekniska föreningens ordförande, direktör Hans Ahlmann, och EFNMS president, Knut Swärd. På bilden syns också telubmedarbetarna Mona Ericsson och Ann-Charlotte Gustavsson samt Per-Erik Arthursson och, delvis skymd, Jan Frånlund.

Underhållsingenjörer från Europa, USA och Japan har under en vecka i maj hållit en kongress i underhållsteknik i gamla riksdagshuset i Stockholm. Det är de europeiska underhållsföreningarna inom European Federation of National Maintenance Society (EFNMS) som anordnar en sådan kongress vart annat år. De ca 400 deltagarna har diskuterat underhållsproblem inom försvar och industri. Bl a har man berört ämnen som "människan och underhållet", "driftsäkerhetsteknik i projektarbetet" samt "företagsledningen i underhållet".

I omedelbar anslutning till kongressen utställde ett antal svenska och utländska företag nyheter i fråga om verktyg, system och tjänster med speciell inriktning på underhåll och driftsäkerhet. Telub visade främst sina resurser inom planering, styrning och uppföljning av underhåll.

Kongressen invigdes tisdagen den 11 maj av Kung Carl Gustav. I samband med invigningen besåg kungen utställningen och tog bland annat del av den information som gavs i Telubs monter.

Säkerhetsseminarium i Växjö

Ulf Johansson

Den 18–19 maj anordnade Telub säkerhetsseminarium i Växjö. Avsikten med seminariet var bl a att analysera behovet av bevakning och de problem som kan uppstå vid införandet av teknisk bevakning.

I seminariet deltog inbjudna representanter för FMV, Fortifikationsförvaltningen, Statens Provningsanstalt, Civilförsvarsstyrelsen, Byggnadsstyrelsen, Vattenfall, FOA, Förenade Fabriksverken, Rikspolisstyrelsen, Bankinspektionen, Sjukvårdens och Socialvårdens planerings- och rationaliseringsinstitut, SAF och Luftfartsverket samt representanter för olika organisationer inom försvaret som arbetar med säkerhetsfrågor.

Under seminariet demonstrerades, bl a hur en rörelsedetektors känslighet och räckvidd kan bestämmas. Dessa prov jämte ett flertal andra ingår i det program som f n utarbetas vid TAK på uppdrag av FMV-F.

Seminariedeltagarna uttryckte vid flera tillfällen stor tacksamhet över att Telub på detta sätt sammanför representanter från både civila och militära myndigheter för att utbyta erfarenheter.

Finska företagare besöker Telub

Telub besöktes den 16 mars 1976 av representanter för tre finska företag.

Besöket hade tillkommit i avsikt att undersöka förutsättningarna för samarbete med vårt dotterbolag i Helsingfors, OY Telub AB, vars chef Otto Karttunen också deltog.

Besöket inleddes med en presentation av vårt företag och dess verksamhet. Tyngdpunkten lades härvid på RS organisation, marknadsföring och produktion. En visning av våra verkstäder i Växjö medhanns också.

De finska gästerna uttryckte sin uppskattning över att besöket kommit till stånd och ansåg att den information man fått om företaget hade ökat förutsättningarna för ett samarbete.

Owe Nilsson informerar om vår tillverkning. Här, hos Birgit Karlsson, demonstreras bockning av komponenter för kretskort. De finska gästerna är fr v. diploming Göran Lindholm, Strömberg OY, dir Otto Karttunen OY Telub AB, dir Raimo Tuuli, Strömberg OY samt – t.h. om VD – dir Jaakko Ihamuotila, Valmet OY. I besöket deltog dessutom dir Anders Kranck, Datasaab-Valmet OY.

Amerikaner på seminarium i "Logistics Support"

Kostnaderna för underhåll stiger kraftigt. Konsekvenserna för långa driftstopp kan också bli väldigt kostsamma. Därför är det viktigt att säkerställa att underhållet bedrivs rationellt. En vettig organisation av underhållsarbetet, med de rätta resurserna (typ och antal) på rätt ställe, är väsentligt. Många problem undviks om man kan påbörja planeringen av underhållet på ett tidigt stadium – helst under projekteringen av ny materiel. (Bl a kan en underhållsanalys vid konstruktionen medföra ett förenklat underhåll).

Den teknik som behandlar underhållsresursernas organisation kallas för "Logistics Support" i USA. Den 4–5 maj anordnade TELUB ett seminarium i detta ämne i Växjö. Vid seminariet deltog Don Earles och Ben S Blanchard från USA. Don Earles arbetar på Raytheon i Boston och Ben Blanchard på ett universitet i Blackburg, Virginia. Båda är välkända och berömda för sina arbeten och erfarenheter inom det aktuella området. Blanchard deltog vid ett liknande seminarium på TELUB 1974.

Några av seminariedeltagarna samlade i föreläsningssalen. I mitten syns Don Earles t v och Ben Blanchard t h.

Årets seminarium leddes av Jan Frånlund (TUC) och Hans Ebenfelt, SYSTECON. SYSTECON är ett företag i Stockholm som är verksamt inom motsvarande område som TAU och deltog som medarrangör vid detta tillfälle.

SAMEFA

Sedan riksdagen nu har fattat beslut om Telubs övertagande av SAMEFA fr o m den 1 juli 1976 har vi sett det som angeläget att ge våra ordinarie läsare liksom SAMEFA-personalen en bild av den närmaste utvecklingen. I nedanstående artikel presenterar vi företagsledningens syn på denna utveckling och det mål alla berörda i första hand bör arbeta mot. Vi vill också samtidigt passa på att välkomna SAMEFA-personalen i Telubkretsen.

SAMEFA AB har i dag ca 260 anställda varav 65 i Stockholm och nära 200 i Kungsör. I Stockholm finns marknadsavdelningen, utvecklings- och konstruktionssida samt funktionerna ekonomi och inköp. Produktionen ligger i Kungsör. SAMEFA har ett omfattande produktprogram med bl a bilregisterskyltar, plåtskåp, brevinkast och telefonkiosker. Riktbänkar för krockskadade bilar är en annan stor produkt. SAMEFAs vågprogram omfattar vågar för vägning av tyngre laster och kompletterar Telubs eget program.

Den 23 april i år såldes SAMEFA till Telub och vi tillträder som ny ägare den 1 juli. Företaget blir ett dotterbolag till Telub.

Anledningen till att SAMEFA såldes var bl a att företaget under de senaste två åren haft lönsamhetsproblem. Under mars i år tvingades man varsla om uppsägning av 35 kollektivanställda och 15 tjänstemän i Kungsör och 15 tjänstemän i Stockholm. Dessa varsel kvarstår och kan leda till uppsägningar under juli månad.

Sedan en tid tillbaka är personal från Telub verksam med att sätta sig in i förhållandena på SAMEFA. Bla har samråds- och förhandlingsarbetet påbörjats liksom arbetet med en omstrukturering av företaget. Telubs grundläggande syn på SAMEFAs inriktning kan sammanfattas som följer.

SAMEFA bildar dotterbolag med egen VD, styrelse etc och med företagsledningen placerad i Kungsör.

I Kungsör organiseras efter hand

- VD
- ekonomifunktion
- planeringsfunktion
- inköpsfunktion

Finansierings- och bokslutsfrågor handläggs till att börja med inom moderbolaget.

SAMEFAs primära produktion ligger inom det mekaniska området och Telubs inom det elektroniska. Denna specialisering kanaliserar den framtida produktuppdelningen mellan företagen.

Telub övertar försäljning av och försäljningsorganisationen för SAMEFAs vågprogram från 76–07–01. Befintlig SAMEFA-anställd personal för försäljning av vågar erbjuds anställning vid Telub med fortsatt placering i Stockholm och med uppgift att sälja även Telubs nuvarande vågprogram.

SAMEFAs elektronikproduktion i Stockholm flyttas till Växjö, medan tillverkningen av de mekaniska konstruktionerna i vågarna förläggs till SAMEFAs verkstad i Kungsör avseende både SAMEFAs och Telubs vågprogram.

I Stockholm kvarstår SAMEFAs marknadsavdelning uppdelad på tre produktgrupper.

Konstruktionsavdelning med kapacitet att vidmakthålla befintliga och utveckla egna produkter inom SAMEFAs produktområden organiseras efter hand i Kungsör.

Elektronikenheten inom konstruktionsavdelningen avvecklas efter hand och uppgifterna övertas av Telub. Berörd personal kommer att erbjudas anställning vid Telub med placering i Stockholm eller Växjö.

Detta innebär relativt stora personalförändringar, främst i Stockholm. Många tjänster flyttas från Stockholm till Kungsör eller Växjö. För många tjänstemän innebär detta tyvärr problem med att byta bostadsort. För att avhjälpa en del av svårigheterna har en rekonstrueringsgrupp med representanter för fackliga klubbar, Telub, SAMEFA, Industridepartementet, Arbetsmarknadsverket och Trygghetsrådet SFO/PTK bildats.

Det övergripande målet för alla inom och utom SAMEFA som arbetar med dessa frågor, är att få ett lönsamt företag som ger trygghet och utveckling för personalen och att SAMEFA ska inge respekt och förtroende hos andra intressentgrupper. Målet för det närmaste året är att alla skall verka för bästa möjliga lösningar för den personal, som måste lämna företaget eller får tjänsteförändringar.

Samefa-personal ser på Telub

För någon tid sedan besökte representanter för Telub – inte minst den fackliga sidan – Samefa för att bekanta sig med företaget och dess personal.

Den 10–11 maj var det dags för Samefas fackliga representanter att göra återbesök. Gästerna togs emot med supe i matsalen på måndagskvällen för att sedan under tisdagen ägna sig åt studium av vårt företag. Diskussioner med representanter för den fackliga sidan på Telub ingick förstås också i programmet.

Av allt att döma har dessa besök i hög grad medverkat till att "rensa luften" så att huvuddelen av Samefas personal nu är positivt inställd till ett samgående.

Industriministern på snabbvisit

Måndagen den 10 maj hade Telub glädjen att få besök av industriminister Rune Johansson. Besöket blev kort – avsikten med Växjöresan var i första hand ett besök vid kraftvärmeverket – men industriministern hann i alla fall få information om företagets utveckling och planer samt göra en rundvandring i verkstaden.

Rune Johansson uttryckte särskilt sin uppskattning av Telubs engagemang i Samefa och hoppades att utvecklingen skulle visa sig gynnsam för båda parter.

Som svar på en fråga angående omstruktureringen av Förenade fabriksverken kunde industriministern meddela att denna inte avsågs påverka Telubs situation som dotterbolag. FFV kommer att bedriva verksamheten som affärsdrivande verk t.v. Om kanske tem ar kan vi bättre se hur fortsättningen bör bli.

Även om rundvandringen på verkstaden gick snabbt hann Rune Johansson ändå studera en hel del detaljer. Här följer han Birgit Karlssons arbete med bandkablar.

Ny fjärrskrifts-tvätt

En nyanskaffad ultraljudstvätt har nu installerats i fjärrskriftverkstaden.

Anläggningen är tillverkad i Holland av BRANSON EUROPA. Den arbetar med freon som tvättmedel och har fyra steg – förtvätt (freon TWD), kokzon med ångzon, sköljzon (ren freon TF) och anoljningszon med avrinningsramp.

Den nya anläggningen skall kompletteras med lyftanordning för transport av godset mellan de olika zonerna.

Förutom att tvättider reduceras och att tvättningen blir effektivare minskas också den manuella insatsen genom att tidigare använd förtvätt kan uteslutas.

Speciella arrangemang kommer att vidtas för att reducera ljudnivån och för att avleda den värme som avges av tillhörande kylanläggning.

Gäster och värdar samlade för förevigande. Fr.v. främre raden: Yngve Källstad, Benkt Dahlberg, Åke Lindmark (SALF, Kungsör), Sten Söderberg (LO, Kungsör), Lennart Toresson, Tommy Gill, Sven-Erik Arenbalk (CF, Stockholm), Karl-Henrik Bergström (SIF, Stockholm), Gert Öjendahl. **Bakre raden:** Lars-Erik Morthensson, Rolf Snygg, Björn Dahlqvist (SIF, Kungsör), Martin Ekdahl, Kurt Moberg (SALF, Kungsör), Rune Ström (LO, Kungsör), Christer Karlsson (SU, Stockholm), Kennert Carlsson, Håkan Håkansson, Åke Lindholm, Lars Ehrnebo.

"Gula vågen"

Rolf Genestig

I augusti förra året undertecknades ett licensavtal mellan National Controls Inc (NCI) i USA och Telub. Det gav oss rätten att tillverka vågar av NCI konstruktion. Som Du kanske vet har vi ännu inte tillverkat någon NCI-våg i egen regi och en naturlig fråga blir då "När startar vi tillverkning av vågarna"?

Jag tänker i den här artikeln göra en kort "historik" och försöka ge bakgrunden till denna aktuella fråga. Det blir ingen heltäckande utredning.

Omedelbart kunde vi inte starta tillverkningen, först måste vi lära oss hur NCI vågar var konstruerade, hur de tillverkades och marknadsfördes. Första steget i denna riktning togs på hemmaplan genom att vi studerade översänt tekniskt underlag och säljmaterial. Nästa steg togs under oktober förra året då representanter för TA och MA gemensamt besökte NCI och fick en genomgång av hela deras program. Från TA deltog Mats Wennergren och Gert Öjendahl och från MA Lars Strömbäck och undertecknad.

I samband med det besöket diskuterades också fram ett återförsäljaravtal som ger oss ensamrätten till NCI program i Norden och tillåter oss att sälja i merparten av övriga Europa.

NCI har som viktigaste kund den amerikanska industrin och har under åren skaffat sig ett mycket brett sortiment av vågar.
Vilka skulle vi sälja och tillverka? Alla typer och storlekar?
Redan innan licensavtalet tecknades hade den frågan varit uppe och vi har försäkrat oss om tillverkningsrätten beträffande de vågar vi då bedömde som viktigast.

Vid besöket fick vi del av NCI erfarenheter och säljstatistik. Viktigast för oss på MA anser jag det var att få reda på orsakerna till att sortimentet ser ut som det gör, att få veta vilka vågtyper som är på utgående och varför, att få uppgifter på produkternas lönsamhet och att få del i planerna för framtiden och tankarna bakom denna inriktning.

Vi passade naturligtvis också på att testa våra egna tankegångar beträffande sortiment, inriktning på vissa kunder, försäljningsmetoder etc på de ansvariga på NCI. Glädjande nog verkade NCI och vårt synsätt och slutsatser stämma väl överens och under det veckolånga besöket hos NCI fick vi successivt en allt klarare uppfattning om vad vi i första hand skulle satsa på i Sverige och hur detta skulle ske.

Tillsammans med Gert och Mats hann vi också diskutera fram vilka delar av vågprogrammet, som vi trodde först skulle bli aktuellt att tillverka i Sverige. Det gav dem möjlighet att prioritera studierna till just de delarna av programmet.

Våra planer tar form

Under september förra året tog vi fram detaljerade planer på vad som behövde göras för att lansera NCI-programmet i Sverige. Efter diskussion och samråd fastställdes planerna av VD och de ligger nu som grund för det fortsatta arbetet. De innebär en kraftig satsning för att med ett starkt utvidgat vågsortiment etablera oss som vågtillverkare hos nästan helt nya kunder. Trots att vi har begränsat oss i olika avseenden är det ett mycket ambitiöst program och innebär en stor investering med sikte både på omedelbart resultat och på framtiden. Enbart investeringen i vågar, som vi beställt att använda vid provning för typgodkännande och kröning, vid demonstration för kunderna och som ett mindre buffertlager är idag ca 1,3 miljoner kronor.

Vilka begränsningar har vi då gjort?

I första hand gäller det sortimentet. Vi har försökt hitta ett sortiment som passar den svenska marknaden och Telubs egna resurser. Målsättningen är att produkterna skall kunna tillverkas hos oss så snart vi kan förutse en försäljningsvolym som motiverar en egen tillverkning. Detta innebär naturligtvis att vi måste begränsa sortimentet. Vi ser dock inte detta som en väsentlig nackdel ur säljsynpunkt, eftersom NCI-programmet är flexibelt uppbyggt och det ändå bör vara möjligt att tillfredställa de flesta kunders önskemål.

I andra hand är det en geografisk begränsning. Sverige är vår primära marknad och vår huvudsatsning görs där. Det betyder att samtidigt som vi gör aktiva försäljningsinsatser på Sverige undersöker vi på vilket sätt vi skall marknadsföra oss i övriga Norden. Med ledning av försäljningsresultaten och övriga erfarenheter från Sverige kommer sedan en satsning att ske på övriga nordiska länder och ett fåtal länder i övriga Europa.

I Europa utanför Norden har vi prioriterat Tyskland och kommit så långt att vi har etablerat kontakt med ett antal intressanta företag, som vi under den närmaste tiden skall diskutera samarbete med. Inom några månader bör ett samarbetsavtal vara klart med en tysk återförsäljare.

De återförsäljare, som vi redan har för våra fordonsvågar, är tyvärr inte lämpliga samarbetspartners när det gäller det utvidgade vågprogrammet, eftersom de är inriktade på att sälja till väg- och polismyndigheter och inte till industrin.

Vad har då i övrigt skett sedan augusti.

En fullständig redogörelse blir alldeles för omfattande – och kunde kanske ge våra konkurrenter för mycket information. Kortfattat kan man säga att vi på MA

- studerat konkurrenterna, deras produkter, marknader och metoder,
- analyserat vår egen marknad och dess möjligheter,
- planerat vår marknadsföring och tagit fram hjälpmedel och resurser för den (bl a anställt personal),
- genomfört första delen av marknadsföringen med en utställning i Stockholm, en försäljningsturné med buss i mellansverige och håller på med uppföljning av de kundkontakter vi fått,
- startat att analysera de vunna erfarenheterna från direktkontakten med kunderna för att finna den rätta kombinationen av kunder, produkter och säljargument

Konkurrens med i kalkylen

Konkurrenterna har ett avgörande inflytande på vårt handlande. Inom vägningsområdet finns redan ett stort antal säljande företag etablerade. Det är både företag med egen tillverkning och rena säljföretag som representerar utländska tillverkare. Tillsammans har de ett mycket omfattande produktsortiment och tillgång till ett ännu större genom sina internationella förbindelser. De har också etablerade kontakter med marknaden – kunderna. Vi kan alltså förvänta oss att snabbt få möta en ökande konkurrens även om vi lanserar en nyhet.

Nu är ju inte konkurrens något vi är rädda för eller inte har räknat med utan en faktor som ingår i kalkylen. Jag vill bara framhålla att vi kommer att möta den inom vägningsområdet i större utsträckning än inom något annat område vi varit inne på och att detta ställer krav på oss alla inom företaget. Kravet att vara observanta och att reagera snabbt – och riktigt. Genom vår satsning på vägning har det blivit extra liv i branschen och vi får räkna med att speciellt inledningsskedet kommer att bli besvärligt och att det kommer att ta tid innan vi är fast etablerade på den industriella vågmarknaden.

Redan under september förra året startade vi en marknadsundersökning och sökte få fram inom vilka områden vi hade våra mest lovande kunder. Vi utnyttjade en konsult för att göra merparten av arbetet dels för att kunna genomföra den inom den tid som stod till förfogande, dels för att få erfaren hjälp.

Vi tog fram ekonomiska fakta, som tillväxttakt och investeringsvilja hos olika kategorier av industrier. Sökte analysera hur vägning kom in i företagens verksamhet och gjorde också intervjuer hos ett antal utvalda företag. Vi tittade på våra konkurrenter, deras prissättning, marknadsandelar etc. Vi försökte också analysera vår egen styrka och svaghet.

Med ungefär dessa fakta som bas valde vi ut vilka typer av företag och branscher, som vi i första hand skulle satsa på att få som våra kunder.

Intresse en sak – köpa en annan

Planeringen av marknadsföringen utgick ifrån marknadsanalysens resultat. Vi kompletterade det med våra tidigare erfarenheter av praktiskt säljarbete, kunskaper från annonsering etc. Vad som blev resultatet av den planeringen beskriver Lars Strömbäck på annan plats i detta nummer av Telub-Nytt, så jag går inte in på det här.

Den nu pågående uppföljningen av de kundkontakter, som vi fått, är mycket viktig och får ett avgörande inflytande på hur vi skall gå vidare. Marknadsanalys är mycket viktigt och vi kanske kan likna det med torrsimning, dvs en viktig förberedelse som man inte bör hoppa över. Men man vet inte om man kan simma förrän man kommer i vattnet.

Det är vid den direkta kontakten med kunden som avgörandet fälls. Han kan se och använda produkten och han får ett erbjudande som han skall ta ställning till. Och det kostar honom pengar. Det är en sak att vid en tidig kontakt uttrycka ett positivt intresse för en produkt och säga sig vara intresserad av den och en ganska annorlunda sak att sedan besluta sig för att köpa. Vi kan ju se på oss själva, hur intresserade vi är av nya bilar (och båtar) när vårsolen börjar skina. Men hur ofta köper vi den nya bilen?

Läget just nu (april 1976) är att vi har avgett en stor mängd offerter men att vi har få avslutade affärer.

När startar vi?

Åter till den ursprungliga frågan: "När startar vi tillverkning av NCI-vågar i egen regi?"

VA–TA–MA har nyligen haft en gemensam föredragning för VD, där bl a denna fråga togs upp. Den gemensamma uppfattningen och beslutet var att inte starta tillverkning av den för oss på Telub mest intressanta biten – den centrala elektronikenheten – under 1976. Verkstadens jobb kommer förutom leveranskontroll och kalibrering tills vidare att bli ändring och komplettering av de inköpta centralenheterna. Under tiden kan TA få tid att gå över konstruktionen med hänsyn till de krav som Statens Provningsanstalt ställer för att kröna vågarna och med hänsyn till de möjligheter som finns att utnyttja våra tidigare gjorda konstruktioner inom vägningsområdet.

Vi på MA får en ökad chans att verkligen finna ut vad kunderna kommer att köpa – inte bara är positiva till – och samtidigt kan vi erbjuda kunderna ett stort urval produkter med tillräckligt kort leveranstid.

Alla på Telub är naturligtvis intresserade av att så snabbt som möjligt få igång vår egen tillverkning eftersom det minskar våra kostnader för produkterna och ger ökad sysselsättning och kunskap. Frågan kommer därför att vara under ständig bevakning och de förberedelser som kan göras för att starta tillverkning i egen regi pågår.

Telub IF årsstämma

Onsdagen den 17 mars avhöll Telub IF sin årsstämma 1976. Förhandlingarna leddes av Sven Granath med Lars Gummesson som sekreterare.

Plock ur protokollet:

Lennart Persson omvaldes som föreningens ordförande.

Nya i styrelsen blev Erling Bergmark och Monica Weidmert.

Sektionsledningarna kvarstår med smärre ändringar.

Förslag till reviderade stadgar fastställdes. En av ändringarna var att pensionsavgångna efter framställning kan kvarstå som medlemmar.

Stämman godkände framställning från Telub IF, Hässleholm, att få ingå som sektion i Telub IF.

Likviditetsbudgeten visar en driftkostnad om c:a 40 000 kr, varav 32 000 täcks av anslag från företaget, resten av medlems – och spelavgifter.

Av styrelsens och sektionernas berättelse för det gångna året framgår att flertalet sektioner i Växjö liksom också Stockholmssektionen bedrivit en nog så intensiv verksamhet.

Väl medvetna om att många intressanta aktiviteter kanske kommer i skymundan saxar vi några bitar ur verksamhetsberättelsen.

Allmänna sektionens satsning på motion och gratis bad utnyttjades av ett 80-tal personer 840 gånger. I 10-manna stafetten ställde 178 löpare upp, därav 19 kvinnliga. TI vann före fjolårssegrande robotlaget. Familjerallyt lockade 130 deltagare. I korpens friidrottstävling deltog som vanligt inte så många telubare.

Klubbordföranden Lennart Persson tackar avgående sekreteraren Lars Gummesson för flerårigt gott arbete – – –

– – – och Monica Weidmert tackar Tommy Sjöstéen för skickligt tränararbete inom damfotbollen

Av dem som var med placerade sig emellertid – också "som vanligt" – Monica Weidmert och Sven Hildenborg i topp i flera grenar. Ett nytillskott var Kerstin Jönsson, som också gjorde bra ifrån sig.

Bowlingsektionen har haft fem 2-mannalag i elden i vinterns korpserier. Telubmästare blev Rolf Jönsson.

Damsektionen har, med Tommy Sjöstéen som tränare, deltagit i korpserierna i fotboll med en fjärdeplats som resultat, dessutom spelat 2 vänskapsmatcher och tränat vid 16 tillfällen. Sammanlagt har 17 damer varit med.

Fotbollssektionen har sammanlagt avverkat ett 60-tal matcher. Några toppresultat blev det inte det här året, men man tänker komma igen. Sektionen konstaterar också "att vi tydligen är för få anställda vid Telub". När man i Skånecupen avancerat till 2:a omgången och skulle spela i Malmö, kunde bara tre (3) spelare ställa upp. Trots buss till förfogande och möjlighet för anförvanter att följa med.

I den interna turneringen vann VR. Därmed får TSS vänta minst ett år till för att erövra vandringspriset för alltid. Matchen mot Hässleholmarna, slutligen, spelades i Växjö och gav Växjölaget segern i slutminuten.

Handbollssektionen har under den gångna säsongen saknat träningslokal. Trots detta började man vinterns serie med tre segrar på fyra matcher. Sammanlagt har 17 spelare deltagit.

Hockey-bockeysektionen har prövat på den nya spelformen, mjukhockey. Vårt "representationslag" vann sin serie, vilket bl a resulterade i en ståtlig belöning från Smålands ishockeyförbund. I korphockeyn belade vårt lag en hedersam femteplats. 1976 spelar båda lagen mjukhockey.

Skyttesektionen redovisar ett betydligt mindre antal deltagare än tidigare och är nu nere i tio. Flera av de tidigare skyttarna har lämnat Telub, så det finns plats – och vapen – för nya. I telubmästerskapet segrade Lars-Göran Persson. Luftgevärsbanan i motionshallen är en utmärkt tillgång och borde utnyttjas av flera.

Tennissektionen redovisar ett ökande intresse med hela 31 deltagare i den interna turneringen. I korpserien deltog fyra lag med flera goda resultat, bl a två 2:a-placeringar. I Telubmästerskapet spelades finalen – som vanligt – mellan Curt Edh och Sven Hildenborg. Sven vann.

Wolleybollsektionen har svårigheter med spelare. Fler behövs och man hoppas på att komma igen nästa år.

Badmintonsektionen redovisar ett 10-tal spelare. Två lag har deltagit i korpserien med medelgoda resultat, samt i korpens och Vugis cupturneringar.

Bordtennissektionen har deltagit i korpserier med fem lag. Av dessa blev 1. laget Växjömästare, 3. laget vann även de sin serie och övriga nådde mittenplaceringar i respektive serier.

I en särskild tävling inom korpen för 3-mannalag deltog två telublag med en 3:e och en 4:e plats som resultat bland 38 lag.

I Kronobergsmästerskapen för korpspelare deltog Telub med åtta singelspelare och fyra dubbelpar. Göran Karlsson vann singel- och Leif Karlsson/Göran Karlsson dubbelklassen.

En intern serie lockade 16 lag. Sammanlagt har ca 60 spelare varit igång.

Squashsektionen har haft två lag i elden i korpserier, ett i div 3 och ett i div 4. Det senare laget flyttades efter en hedersam 2:a placering till div 3, där 1 laget med en 3:e placering står kvar.

Höstens serier är inte färdigspelade men redan vid berättelsens avgivande stod det klart att 2. laget – Dahlberg, Skough, Lönnborg, A Karlsson – segrat i div 3.

Klubbmästerskapet, med 10 deltagare, vann Benkt Dahlberg överlägset.

Efter årsstämman följde prisutdelning. Sven Granath överlämnar här Olle Sandbergs v p r i fotboll mellan Hässleholm och Växjö till Göran Leismo.

Stockholmssektionen har svårigheter med träningslokaler, även om det har ljusnat på badmintonsidan. Svårigheter med träning och med matchtider gjorde att man måste avstå från korphockeyn.

Handbollslaget flyttades efter föregående serie ned en division. Detta resulterade i sex segrar efter en inledande förlustmatch och därmed en fin placering.

Fotbollslaget har deltagit i såväl serie- som cupspel. En 5:e plats i serien blev resultatet.

Intresset för badminton har "ökat lavinartat" under året. Någon form av seriespel planeras.

I övrigt har deltagande i orienteringstävlingar och terränglopp förekommit (t ex Lidingöloppet). Löpträning på tisdagskvällar har också rönt ökande intresse.

Vill du bli medlem

Mer än 70 % av Telubs personal är med i Telub IF, i moderföreningen i Växjö eller i sektionerna i Stockholm och Hässleholm. Men det finns plats även för övriga.

Även om fördelarna med att vara med kan variera beroende på stationeringsort finns det alltid något att vinna. Detta gäller även RS, där vi redan har ett flertal medlemmar.

Årsavgiften, 10 kr, dras i regel på lönen.

Tag kontakt med Lennart Persson (EDB) eller Gunnar Lindberg (MPC).

Efter läkarbesöket sitter Persson och mediterar:
— Doktorn sa, att min puls slår sakta. Men vad gör det, bara man har gott om tid . . .

Personalchefen till en nyanställd:
— När vi anställde er sa ni att ni aldrig blev trött. Nu sitter ni bara här och hänger.
— Ja, det är därför jag aldrig blir trött.

— F'låt, men skulle jag kunna få nästa dans?
— Gärna, för jag vill inte ha den.

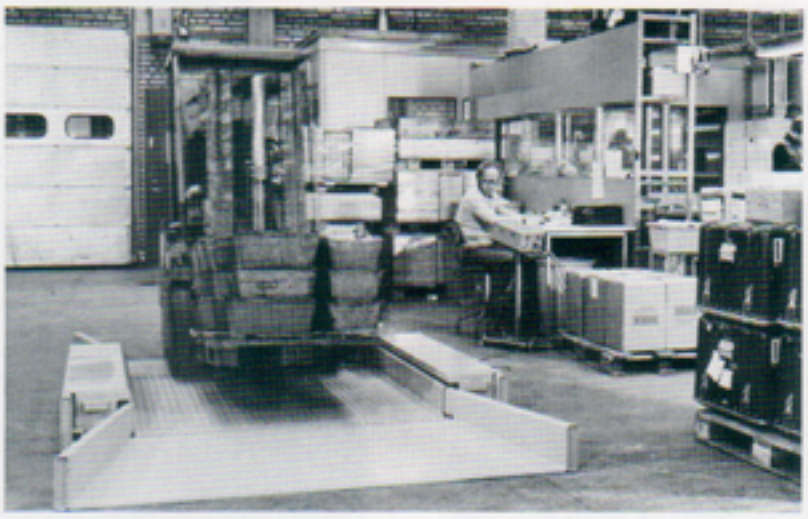
Kålle kom till doktorn för undersökning. Denne frågade:
— Dricker ni mycket sprit?
— Bara vid högtidliga tillfällen, svarade Kålle.
— Och vad menas med högtidliga tillfällen?
— De e la när jag har sprit.

Och så var det kannibalen som var på flygresa över Atlanten. Blev hungrig och bad att få titta på passagerarlistan.

Kapten till värnpliktige Larsson, som just räddat honom från att drunkna:
— Tack 37:an. I morgon kommer jag att tacka er inför hela kompaniet.
— Nej, gör inte det, kapten. Då slår dom ihjäl mig!

Vårt vågprogram introducerat på marknaden

Lars Strömbäck



Truckvågen är så låg att man kan köra över den med gaffelstaplare. Vågen provas här av Ingvar Johannesson medan Carl-Magnus Friman kollar.

När vi skulle introducera oss som vågtillverkare gällde det att göra det så att vi verkligen blev uppmärksammade av den svenska industrin.

Uttrycket "Den gula vågen" från Telub myntades och lanseringen genomfördes planenligt.

Vi vet nu att vi lyckades bli uppmärksammade på en marknad som under lång tid helt dominerats av ett fåtal andra företag.

"Den gula vågen" är ett samlande begrepp för det nya vågprogrammet och anger dessutom färgen på våra större vågar.

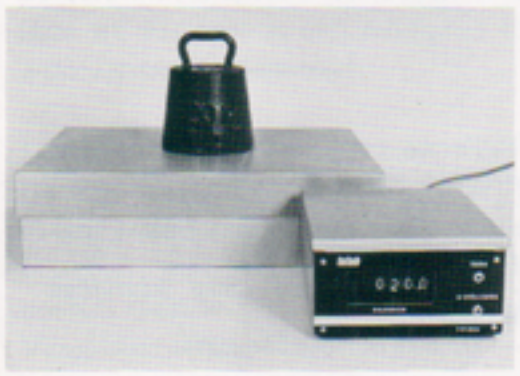
Gula vågen-programmet består, förutom av våra "gamla" fordonsvågar, av följande vågtyper.

PAKETVÅGAR Två typer av småvågar med kapaciteter från 50 kg till 250 kg är upptagna som standard. Vågarna består av två enheter, centralenheten som innehåller all elektronik och display samt en vågplattform.
Det som kännetecknar vågplattformarna för paketvågarna är att pålagd belastning direkt upptas av kraftgivaren. Inga stag, länkar, armar e dyl ingår.

GODSVÅGAR är samlingsnamnet på våra vågar med kapacitet från 500 kg till 10 000 kg. Dessa vågar har vågplattformar med storlekar från 750 x 750 mm till 3 000 x3 000 mm. Centralenheten är densamma som för paketvågarna. Plattformarna är i motsats till paketvågarnas utrustade med ett böjbandsupphängt länksystem för överföring och summering av påförd belastning till kraftgivaren.

TRUCKVÅGEN innebar, när vi introducerade programmet, både ett nytt begrepp, ett nytt namn och en ny teknisk lösning av en vägningssituation. Truckvågen kännetecknas av att den läggs direkt på golvet och är så låg att man t o m kan köra över den med en gaffelstaplare. Truckvågen består av samma centralenhet som övriga vågar. Dess plattform har en bygghöjd på bara 60 mm. Den uppbärs av två länkarmar som överför pålagd belastning till kraftgivarna.
Truckvågarna kan levereras med tre kapaciteter, 5 000 kg, 7 500 kg och 10 000 kg samt i ett antal olika dimensioner.
Det positiva mottagande vi fick vid introduktionen av denna våg har bl a resulterat i att en av våra konkurrenter har startat marknadsföring av en våg av motsvarande typ under samma typnamn.

RÄKNEVÅGEN är en ny, kompakt våg som skall användas för antalsbestämning genom vägning. Vi marknadsför räknevågar med kapaciteter från 1 kg till 50 kg.
Denna våg har rönt mycket stort intresse och är intressedominerande genom sitt nyhetsvärde. Den är en modern teleteknisk produkt, där man genom att utnyttja en programmerad microdator har erhållit en extremt funktionell våg.



Paketvågen består av två enheter – centralenhet och vågplattform →

Vad sker just nu?

En sammanfattning av erfarenheter från busskampanjen har utkristalliserat vissa målgrupper som skall bearbetas under 2:a och 3:e kvartalet genom annonsering, direktreklam och direktförsäljning. Bearbetning av avgivna offerter bedrivs intensivt av våra försäljare genom telefonkontakter och kundbesök.

Förberedelser för deltagande i tekniska utställningar har påbörjats.

Ragnar Gustavsson provar den nya räknevågen

Vi beställer vågar från NCI i takt med marknadens krav.

Förberedelser för typprovning av alla nya vågar pågår och vi räknar med att samtliga skall kunna "krönas" i klass III.

Teknisk bearbetning av ritningsunderlag pågår också för att vi skall kunna starta tillverkning i Sverige, vilket är ett måste ur priskonkurrenssynpunkt.

Kursinformation

Beteende-träning för RS-kåren

Kjell Juhlander

Behöver en tekniker vara tränad i att förstå andra människors beteenden och påverkar det i så fall hans arbetssituation?

Svaret på frågan kan variera:

- Ja det kan väl vara bra för vem som helst
- Det kan väl inte skada
- Ja, men det får komma i andra hand (kommer alltid något före och blir alltså inte av)

Ändrar man frågan något att gälla säljande tekniker blir svaren:

- Obetingat ja!
- Naturligtvis – ett viktigt steg i säljutbildningen

Hur kommer nu RS-ingenjören in i bilden.

Det har länge funnits ett mer eller mindre uttalat önskemål från servicemännen att få ökad insikt i vad vi kan kalla kundpsykologi. Dagligen möter servicemannen kunder, det kan vara i de mest skilda befattningar: operatörer, driftchefer, poliser m fl. För dessa människor är servicemannen "Telub" personifierat.

Detta är våra serviceingenjörer medvetna om och därav har även önskemålen om att bredda sitt kunnande vuxit fram.

Vad kan vi då göra åt saken – och med "vi" menar jag då RS-ledningen och utbildningsfunktionen.

Efter att ha undersökt utbudet av utbildningstjänster inom området, har vi knutit närmare kontakter med ISU (Institutet för säljutbildning). Detta innebär att vi systematiskt kommer att genomföra ett utbildningsprogram där all RS-personal med kundkontakter kommer att deltaga.

Programmet omfattar följande steg:

Grundutbildning 2 dagar

Man arbetar här med ett väl strukturerat material med kursledare från ISU och PAU. Utöver en testkurs har hittills 3 kurser genomförts och ytterligare 3 planeras för 3:e och 4:e kvartalet 1976.

Uppföljning

Ska utbildningen ge något bestående värde måste man få tillfälle att träna under en följd av tillfällen. Därför kommer fem handledare att utbildas och till sin hjälp ha ett speciellt utformat utbildningspaket i vilket ingår träningsmaterial som utan att upprepas kan användas vid fem uppföljningsträffar (2 ggr/år).

Intrycken från fyra genomförda kurser har givit belägg för antagandet att behov och intresse finns för utbildningen och det stimulerar även oss att arbeta vidare med kurserna.

Ekonomikommitté bildad

En ekonomikommitté har nu bildats vid Telub. Den har också haft sitt första, konstituerande sammanträde.

I kommittén ingår

För företaget	**För de anställda**
Benkt Dahlberg	Inge Gustavsson
Arne Ahnlund	Tommy Gill
Rolf Genestig	Lennart Persson

Vi saxar ur protokollet:

VD betonade i sitt hälsningsanförande "kommitténs ställning som ett värdefullt underorgan till företagsnämnden och såg den som ett medel i förberedelsearbetena inför företagsnämndens sammanträden".

Inom kommittén överenskomms att Benkt Dahlberg skulle vara ordförande och Inge Gustavsson sekreterare.

Kommittémedlemmarna skall genomgå särskild utbildning, i första hand baserad på materialet i "Se om Ditt företag".

Kommittén skall sammanträda varje kvartal för genomgång av bokslutsrapporten före nämndsammanträdet.

Under mellantiden skall en arbetstagarledamot deltaga i direktionssammanträden dels då den månadsvisa bruttoöverskottsrapporten behandlas, dels då någon ekonomisk fråga av speciell betydelse för företaget diskuteras. Detsamma gäller vid det årliga budgetarbetet.

Årsmöte med Telub Konstklubb

Telub konstklubb avhöll sitt första årsmöte den 26.2. Konstklubben bildades vid ett möte den 29 april 1975, varvid en interimstyrelse tillsattes med Marie Sandevärn som ordförande.

Plock ur protokollet:

Av interimstyrelsen framlagt förslag till stadgar godkändes efter smärre ändringar.

Marie Sandevärn valdes till ordförande på ett år. Till styrelseledamöter valdes Gustaf Nilsson, Siw Schelin, Bror Gustavsson och Leif Ernryd med Bo Dolonius och Johnny Jannerhed som suppleanter.

Medlemsavgiften fastställdes till 5:-/mån.

Efter framställning från klubbens medlemmar i Stockholm beslöt årsmötet bildandet av en särskild Stockholmssektion.

Vill vidga intresset

Av de antagna stadgarna framgår att konstklubbens ändamål skall vara att "bland de anställda vid Telub vidga intresset för god konst dels genom inköp och utlottning av konstverk, dels ock genom andra aktiviteter såsom besök på konstutställningar, föredrag och studieverksamhet öka medlemmarnas kunskaper om och förståelse för konst".

Utlottning av konstverk skall äga rum i december månad varje år. Styrelsen äger rätt att besluta om utlottning vid flera tillfällen. Medlemskort gäller som lottsedel.

Ett studium av verksamhetsberättelsen för 1975 visar att klubben redan under första året i flera avseenden givit prov på sin ambition.

Marie Sandevärn blev konstklubbens ordförande 1976

Så t ex hann man med två utställningar: Torhild Sewing, oljemålningar, samt Telubanställdas egna arbeten inom olika konstområden.

I samband med årsmötet kunde deltagarna dessutom i en utställning beskåda arbeten av Valdemar Öberg.

Kursen "konstorientering" har också genomförts i samarbete med TBV och med 13 deltagare. Lärare var konstnären Sven Hammarstedt.

Karin och Stefan Gunhammar begrundar Valdemar Öbergs arbeten.

Lena Jonasson telubmästare i badminton. Slog hela det manliga kopplet.

Telubmästare i badminton 1976 blev glädjande nog en kvinnlig spelare, Lena Jonasson, VFU. I finalen besegrade Lena Lars Gummesson med 2–0. En stark insats bland 13 manliga spelare.

Matchen om 3:e och 4:e pris har i pressläggningsögonblicket inte spelats, men kommer att stå mellan Bengt Bengtsson och Anders Karlsson (TL2).

Hej, jag heter Chester och är synskadad

Chester Åman, som sedan en tid arbetar på Telub, berättar här om sig själv och om de synskadades problem i allmänhet. Chester är placerad vid fjärrskriftsavdelningen, men tar dom jobb som kan vara lämpliga. Personalavdelningen ber därför dem som kan tänkas ha sådana jobb kontakta PA eller VR4.

Chester Åman: den synskadade har inget sjätte sinne, men övar upp känseln

Jag blev synskadad

Det började några dagar före midsommar 1971.

Jag arbetade då på Huskvarna Vapenfabrik som symaskinsmontör. En morgon när jag skulle åka till jobbet såg jag inget på ena ögat. Vid besök på lasarettet i Jönköping konstaterade läkaren att jag hade en ögonsjukdom som så småningom skulle medföra att jag blev blind. Det var ett hemskt slag för mig. Jag var dock inte mer än 32 år. Så småningom blev även det andra ögat angripet av sjukdom.

Värendsskolan

I januari 1973 började jag på Värendsskolan här i Växjö. Värendsskolan är en anpassningsskola för vuxna synskadade. Jag gick där i tre terminer och fick bl a lära mig att skriva och läsa punktskrift samt att skriva på vanlig skrivmaskin. Dessutom fick jag lära mig att orientera mig fram med hjälp av den vita käppen.

4 av 5 synskadade ungdomar är arbetslösa

Jag vill också i detta sammanhang berätta hur svårt det är för oss synskadade att få arbete. Vi stöter på motstånd på arbetsmarknaden. Tyvärr tror jag detta beror på okunnighet. Det finns många arbetsuppgifter vi kan klara av bara vi får chansen att visa vad vi kan. Vid en undersökning som gjordes i höstas visade det sig att 4 av 5 synskadade under 30 år inte har något arbete. Att tvingas till pension när man är så ung och fullt frisk måste kännas fruktansvärt.

Jag har inget sjätte sinne

Det är många fördomar som måste raseras när det gäller handikappade. En del människor tror att en synskadad är utrustad med ett sjätte sinne. Så är det naturligtvis inte. Det är bara så att vi lär oss utnyttja de andra sinnena mer än vad kanske de seende gör. Vi lyssnar mera till exempel, och känseln övar vi upp när vi läser punktskrift. Vi som är synskadade är helt vanliga människor – det är bara ögonen det är fel på. Vi vill bli behandlade som helt vanliga människor. Tyck inte synd om oss. Ditt medlidande vill vi inte ha.

Vill jobba för andra

Nu när jag märkt hur svårt det är för handikappade att få ett arbete vill jag försöka att aktivt arbeta för att vi skall få lättare att komma ut på arbetsmarknaden. Men på vilket sätt? Jag tror att många människor har en förutfattad mening och att gamla fördomar gör att vi har så svårt för att komma ut på den öppna arbetsmarknaden.
Information är mycket viktig!
Vi måste få en chans.

Arbetade som handikappinformatör

Efter skolan fick jag jobb som handikappinformatör här i Kronobergs län. Det innebar att jag reste runt i länets alla skolor och informerade om de handikappades problem. Detta jobb blev mycket psykiskt ansträngande, 6–7 lektioner per dag då jag bara informerade om synskadade. Det värsta var att när jag kom hem på kvällarna så fanns ju mitt problem – min synskada – fortfarande där. Jag kom på så vis aldrig ifrån funderingarna på mitt handikapp. Till slut bestämde jag mig för att försöka skaffa ett arbete i industrin, där jag kände att jag hörde hemma. Jag ville ut på den öppna marknaden.

Vände mig till Telub

Jag gjorde som alla andra som söker jobb – skickade in mina betyg till ett företag. Jag valde Telub. Detta var för ungefär ett år sedan. I början såg det ganska ljust ut för en anställning. Men snart mörknade bilden och svårigheterna hopade sig. Anpassningsgruppen, som finns här på Telub, kopplades in. Tyvärr är det ju så att anpassningsgruppen inte har någon beslutanderätt, utan fungerar som en samrådsgrupp. Jag hoppas att anpassningsgrupperna i framtiden får mera att säga till om. Så småningom fick jag i alla fall möjlighet att provtjänstgöra under tre månader, och sedan den 15 maj har jag fast anställning. Äntligen!

Fint stöd

Jag har haft ett mycket fint stöd av en del människor här på Telub och vill passa på att tacka alla er som trodde på mig och hjälpte mig så att jag nu har ett fast arbete.

Ny handbok ger elektroteknikern hjälp vid anskaffning

Att arbeta med specificering av elektroteknisk materiel är en krävande arbetsuppgift, speciellt med tanke på utvecklingen inom det elektrotekniska materielområdet. Det räcker inte numera att vara specialist inom sitt eget fack. För att ställa rätta och entydiga krav måste man ha tillgång till kunskaper även inom många andra teknikområden. Bl a av dessa skäl har Handbok vid specificering av elektroteknisk materiel, SPEC. EL, tagits fram.

SPEC. EL behandlar många tekniska delområden som kan ingå i kravspecifikationerna. "Miljö", "Driftsäkerhet–underhåll", "Elektriska störningar", "Programvara" är några av de många kapitel som finns i handboken. Det finns förmodligen ingen tekniker som ensam kan spänna över ett så brett register som handboken omfattar. Framtagningen har istället varit ett lagarbete där experter inom teleindustrin, FOA och FMV bidragit med sitt kunnande både som fackredaktörer för egna kapitel och som kritiska granskare av handboken i övrigt.

Handboken har lagts upp med lösbladsystem för att enkelt kunna kompletteras och ändras i takt med teknikutvecklingen. Den nuvarande utgåvan, 600 ex, omfattar 19 kapitel och beräknas utkomma under maj 1976. Arbetet med resterande kapitel pågår.

Arbetet med handboken har samordnats och styrts av avdelningsdirektör K-G Andersson, FMV-F:QL, som också tar emot önskemål om fördelning. Roland Isacsson, Telub, har svarat för den redaktionella bearbetningen. Telub trycker boken.

Ur förordet, som skrivits under av GD Ove Ljung, saxas följande:

"Med förhoppning om att "Handbok vid specificering av elektroteknisk materiel" ska bli en värdefull informationskälla, ett gott hjälpmedel vid anskaffning samt verksamt bidra till ensning och teknisk samordning inom Försvarets Materielverk fastställs den härmed."

Fackliga förtroendemän och funktionärer 1976

Vet Du vem inom Din klubb Du skall vända Dig till i olika lägen? Telub-nytt vill gärna hjälpa Dig en liten bit på vägen och publicerar därför ett utdrag ur de digra namnlistor som kommit red tillhanda. Ledamöter i företagsnämnden har presenterats i Nämnd-nytt och tas därför inte med här.

Tjänstemannaklubben

Styrelse

Yngve Källstad, ordf
Bo Dolonius, v ordf
Roland Karlsson, 2 v ordf
Sture Andersson, sekr
Märta Croona, kassör
Sune Ekstrand, uppbördsm
Sten Andersson
Göran Persson
Lennart Persson, suppl
Arne Hellstrand, suppl
Tommy Sjöstéen, suppl

Personalkommitté

Lars-Peder Karlsson
Gunder Nilsson
Gösta Hellberg

Anpassningsgrupp

Birger Mörelius

Verkstadsklubben Risinge

Styrelse

Lennart Thoresson, ordf
Rolf Andersson, v ordf
Annelie Fredriksson, sekr
Leif Ahlgren, v sekr
Börje Westergren, kassör
Göran Svensson, suppl
Leif Hörberg, suppl

Personalkommitté

Lars-Erik Johansson

Anpassningsgrupp

Lars Dahlqvist

Verkstadsklubben Växjö

Styrelse

Jan-Erik Svensson, ordf
Tommy Gill, v ordf
Jan-Eric Abrahamsson, sekr
Sven-Gunnar Flink, kassör
Peter Nilsson
Erik Björk, suppl
Stig Karlsson, suppl
Sven Svensson, suppl

Personalkommitté

Stefan Gunhammar
Birgitta Ohlin
Jan-Erik Börjesson, suppl
Sune Magnusson, suppl

Anpassningsgrupp

Erik Björk
Jan-Erik Svensson, suppl

SALF-klubben

Styrelse

Kennert Carlsson, ordf
Lars-Eric Morthensson, sekr
Östen Wennberg

Personalkommitté

Lars-Eric Morthensson

Anpassningsgrupp

Åke Albertsson

CF-klubben

Styrelse

Håkan Håkansson, ordf
Tomas Lindgren, v ordf
Gert Öjendahl, sekr
Jan Kragsterman, kassör

Personalkommitté

Gert Öjendahl

PERSONALÄRENDEN

Nyanställda

Vi hälsar nedanstående nyanställda välkomna i vår krets.

Växjö

Eva Lundström
Postbud EA

Kjell Gransvik
Vik AR-man EA

Stig Andersson
Serviceing RS

Anette Adolfsson
Vik kontorist TA

Karl-Erik Lundahl
Ingenjör TAU

Bo Skoglund
Ingenjör TAD

Ingemar Roth
Ingenjör TAD

Johan Norén
Ingenjör TAD

Bertil Johansson
Konstruktör TAL

Rolf Berendonk
Konstruktör TAL

Nils Bruzelius
Ingenjör TAT

Bengt-Hugo Johansson
Konstruktör TAL

Leif Nivebro
Ingenjör TAM

Lars-Erik Wallin
Konstruktör TAL

Lars-Peder Johansson
Konstruktör TAL

Per-Erik Artursson
Ingenjör TAU

Ann-Christine Gleisner
Sekreterare TI

Connie Petersen
Kopieringsbitr TI

Eva Möllmark
Ritbiträde TI

Karin Brass
Redaktionsbitr TI

Irene Claesson
Telemontör VAL

Lars-Olof Lihne
Svarvare VRH

Gunnar Kenne
Telemontör VAR

Staffan Lundström
Vik mek montör VRH

Solveig Persson
Telemontör VAL

Chester Åman
Montör VAR

Risinge

Börje Haraldsson
Telemontör VAM

Sören Snell
Truckförare VAM

Mikael Averskog
Telemontör VAM

Ingvar Jönsson
Telemontör VAM

Stockholm

Marianne Gustafsson
Kontorist TSK

Lennart Persson
Ingenjör TAS

Göran Ramfors
Sektionschef TAK

Västerås

Stig Lundholm
Serviceing RS

Christer Karlsson
Serviceing RS

Örebro

Egil Embrentsen
Serviceing RS

Göteborg

Curt Gullbrink
Serviceing RS

Malmö

Jan-Erik Larsson
Serviceing RS

Tjänsteförändringar

Kjell Johansson och Gert-Olof Knutsson VU har blivit tekniker. Sigvard Malmqvist VAL arbetsledare. Lars Elmlund VU har blivit ingenjör vid TAM. Anna-Karin Eriksson VAL postbud vid EA.

Kjell Ericsson, TD2 Hässleholm, har flyttat till Växjö och TAU, Sten Håkansson från VAL till VAU, Katarina Spetz från TI till VLP, Olle Bolander från TAD till RS och Liselott Turesson från EA till TID.

Tack

Ett hjärtligt tack till vännerna på Telub för uppvaktning och gåva på min högtidsdag.
Rolf Wickström

Ett hjärtligt tack till arbetskamraterna i Risinge för den fina gåvan jag fick när jag slutade min anställning.
Nils Gustling

Hjärtligt tack för uppvaktningen på min högtidsdag.
Olle Paulsson

Ett hjärtligt tack till arbetskamraterna som med blommor och presentkort tänkt på mig och min gipsade fot.
Kjell Helgesson

Ett stort tack till alla arbetskamrater för present och blommor som jag fick när jag slutade min anställning vid Telub.
Vivianne Puhakka

Telub-nytt nr 2
Den 4 juni 1976
Red: Stellan Löwenadler

TELUB IF segrare i Växjökorpens mjukhockey för andra året i följd!

Mjukhockeyn — som introducerades i Växjö förra säsongen — är på väg att bli en verklig succe. Allt fler lag övergår från den riskablare hockey-bockeyn till denna gentlemannasport för slocknade stjärnor.

Årets elitserie bestod av 11 lag varav två lag från Telub.

Telub lag I som vann serien i fjol lyckades upprepa bravaden även i år. För bravad kan man verkligen tala om med tanke på den oerhört hårda konkurrensen i årets serie.

Svåraste hotet om seriesegern — Växjö Golfklubb — har ett lag bestående av Östers ex-allsvenskar samt ett par spelare som så sent som förra året utgjorde stommen i Växjö HC. Det hjälpte dock inte mot Telubs lag I vars spelskicklighet och kampvilja avgjorde den jämna serien.

Man skall egentligen inte nämna någon enskild spelare i en så jämn lagenhet men alla som såg tjeckernas Holecek mot Sovjet i VM förstår vad en målvakt kan betyda för ett lag. I den sista och avgörande matchen mot Dackes gjorde vår Christer Håkansson en motsvarande direkt avgörande insats.

Vårt "andra" lag hamnade på femte plats i detta getingbo, vilket utomstående bedömare betraktade som den största överraskningen. Vi som känner deras kapacitet är dock inte förvånade, det fick inte minst lag I erfara som i derbyt med all möda i världen lyckades bärga en knapp 2-målsseger.

Hockeysektionen ber genom Telubnytt att få framföra sitt tack till alla spelare som så framgångsrikt försvarat Telubs färger den gångna säsongen och hälsar Er och nya spelare välkommna tillbaka till hösten.

Hockeysektionen

Lag I. Fr v stående: Tommy Gill, Göran Gustavsson, Erling Bergmark, Johan Schnell, Roy Hansson. Knästående: Kent Eriksson, Kennert Johansson, Roger Johansson, Christer Håkansson, Folke Gavelin, Sven Hildenborg. I laget ingick dessutom Per Barrdahl.

Lag II. Fr v stående: Peter Wickström, Lars-Peder Johansson, Ove Danielsson, Bengt Wolfner, Tommy Sjöstéen. Knästående: Lars-Göran Persson, Ingvar Henriksson, Sven-Olof Svensson, Olle Söderberg, Sten Gustavsson. I laget ingick dessutom Sten Andersson, Conny Johansson, Ove Lindblom, Lars-Åke Hultman.